

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestrante de vendas para bancos

Conteúdo para equipes bancárias que precisam vender com mais confiança, clareza, relacionamento e inteligência comercial.



Ricardo Veríssimo na palestra Vendas Avançadas para o Sicoob UniSudeste, em Juiz de Fora (MG).

Público indicado

Gerentes, consultores, equipes de atendimento e lideranças comerciais de bancos.

Quando contratar

- Convenções de vendas e encontros de agências.
- Kickoffs comerciais, campanhas internas e eventos de metas.
- Treinamentos para gerentes, consultores, atendentes e lideranças.

Conteúdo e objetivos

- Fortalecer a postura comercial da equipe sem tornar a abordagem agressiva.
- Melhorar comunicação, rapport, escuta e percepção de valor.
- Conectar tecnologia, inteligência artificial e atendimento humano.
- Estimular prospecção, relacionamento e conversão com mais método.

Preparação e personalização

A palestra é preparada a partir de um alinhamento com a liderança para entender metas, desafios, perfil do público, produtos prioritários e mensagens importantes para o time.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br