

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestrante de vendas para concessionárias

Conteúdo para equipes de concessionárias que precisam prospectar melhor, acelerar follow-up, vender valor e aumentar conversão em um cliente cada vez mais digital.



Palestra ministrada por Ricardo Veríssimo para Concessionária Audi em Vitória-ES

Público indicado

Vendedores, gerentes e equipes de atendimento de concessionárias e grupos automotivos.

Quando contratar

- Convenções de vendas de concessionárias e grupos automotivos.
- Lançamentos de veículos e campanhas comerciais.
- Treinamentos para vendedores, gerentes e equipes de atendimento.

Conteúdo e objetivos

- Melhorar velocidade e qualidade da abordagem de leads e clientes.
- Fortalecer percepção de valor para reduzir dependência exclusiva de preço e desconto.
- Criar mais disciplina de prospecção, follow-up e recuperação de oportunidades.
- Aplicar tecnologia e inteligência artificial de forma prática na rotina do vendedor.

Preparação e personalização

O briefing mapeia o perfil da operação, origem dos leads, etapas do atendimento, principais objeções, produtos e pontos de perda no funil comercial.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br