

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestras e treinamentos para corretores de seguros

Preparação comercial para transformar proteção, confiança e relacionamento em negócios duradouros.



Palestra Vendas Inteligentes (IA), ministrada por Ricardo Veríssimo durante o Congresso de Vendas da Plataforma 99, realizado em Itu - SP (2026).

Público indicado

Corretores autônomos, equipes de corretoras, gestores, atendimento e parceiros de seguradoras.

Quando contratar

- Treinamentos e encontros comerciais para o público indicado, com objetivos alinhados no briefing.

Conteúdo e objetivos

- Abordagem e diagnóstico de riscos.
- Venda consultiva de seguros para pessoas e empresas.
- Comunicação de valor e redução da comparação apenas por preço.
- Negociação, objeções, fechamento e pós-venda.
- Uso de tecnologia e Inteligência Artificial na rotina comercial.

Preparação e personalização

O briefing identifica produtos prioritários, perfil dos clientes, modelo de prospecção, objeções frequentes e desafios da equipe. A partir disso, o conteúdo é personalizado para a realidade do negócio.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br