

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestrante de vendas para distribuidores

Conteúdo para distribuidores que precisam desenvolver carteira, ampliar mix, prospectar novas contas e melhorar produtividade comercial.



Palestra Vendas Inteligentes (IA), ministrada por Ricardo Veríssimo durante o Congresso de Vendas da Plataforma 99, realizado em Itu - SP (2026).

Público indicado

Vendedores, representantes, gestores e equipes comerciais de distribuidores e atacadistas.

Quando contratar

- Convenções comerciais de distribuidores.
- Encontros de vendedores internos, externos e representantes.
- Kickoffs, campanhas de vendas e reuniões de metas.

Conteúdo e objetivos

- Fortalecer prospecção e abertura de novas contas.
- Estimular desenvolvimento de carteira, mix e reativação de clientes.
- Melhorar negociação de valor diante da pressão por preço e margem.
- Aplicar tecnologia e inteligência artificial para aumentar produtividade comercial.

Preparação e personalização

O briefing identifica canais de venda, perfil da carteira, mix, frequência de compra, desafios de prospecção, objeções e prioridades comerciais.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br