

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestras e treinamentos de vendas para empresas

Conteúdo personalizado para transformar estratégia comercial em comportamento, atendimento e resultado.



Palestra Vendas Inteligentes (IA), ministrada por Ricardo Veríssimo durante o Congresso de Vendas da Plataforma 99, realizado em Itu - SP (2026).

Público indicado

Vendedores, atendimento, pós-venda, gestores e lideranças comerciais de empresas.

Quando contratar

- Convenções, kickoffs e encontros de vendas.
- Campanhas comerciais e lançamentos de produtos ou serviços.
- Treinamentos de vendedores, gestores, atendimento e pós-venda.

Conteúdo e objetivos

- Abordagem, prospecção e venda consultiva.
- Comunicação, escuta, rapport e percepção de valor.
- Negociação, objeções, follow-up e fechamento.
- Atendimento ao cliente e experiência comercial.
- Liderança de vendas, metas, rotina e produtividade.
- Inteligência Artificial aplicada à área comercial.

Preparação e personalização

Antes do evento, são levantados os desafios comerciais, perfil do público, produtos prioritários, objeções recorrentes e mensagens estratégicas. Esse diagnóstico permite uma apresentação conectada à realidade da organização.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br