

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestrante de vendas para hospitais

Conteúdo para equipes hospitalares que precisam fortalecer atendimento, comunicação, relacionamento e percepção de valor em um ambiente de alta responsabilidade.



Palestra Vendas Inteligentes (IA), ministrada por Ricardo Veríssimo durante o Congresso de Vendas da Plataforma 99, realizado em Itu - SP (2026).

Público indicado

Equipes de recepção, relacionamento, convênios, áreas comerciais e lideranças hospitalares.

Quando contratar

- Convenções e encontros de equipes hospitalares.
- Treinamentos de atendimento, relacionamento e experiência do paciente.
- Eventos de integração, cultura e desenvolvimento de equipes.

Conteúdo e objetivos

- Fortalecer comunicação, acolhimento e confiança nos pontos de contato com pacientes e familiares.
- Desenvolver postura de atendimento orientada à experiência e à percepção de valor.
- Melhorar relacionamento e integração entre áreas que impactam a jornada do paciente.
- Mostrar como tecnologia e inteligência artificial podem apoiar processos sem substituir o componente humano.

Preparação e personalização

O briefing identifica o perfil do hospital, as áreas participantes, a jornada de atendimento, os desafios de comunicação e as mensagens que a liderança deseja reforçar.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br