

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestrante de vendas para representantes comerciais

Conteúdo para representantes comerciais que precisam abrir novas contas, desenvolver carteira, negociar valor e vender com mais método.



Palestra Vendas Inteligentes (IA), ministrada por Ricardo Veríssimo durante o Congresso de Vendas da Plataforma 99, realizado em Itu - SP (2026).

Público indicado

Representantes comerciais e redes de representação de indústrias e distribuidores.

Quando contratar

- Convenções nacionais e regionais de representantes.
- Encontros comerciais de indústrias e distribuidores com suas redes de representação.
- Kickoffs, campanhas e reuniões de vendas.

Conteúdo e objetivos

- Aumentar disciplina e consistência na prospecção de novos clientes.
- Melhorar gestão e desenvolvimento da carteira ativa.
- Fortalecer negociação de valor e reduzir dependência de desconto.
- Usar inteligência artificial para pesquisar, preparar abordagens e organizar follow-ups.

Preparação e personalização

Antes do evento, são levantados perfil dos representantes, mercado atendido, ciclo de vendas, canais de prospecção, objeções e desafios na gestão da carteira.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br